2023年桃園市高中生
自主跨域學習成發表會

兩岸線上交易實作--我的庶民經濟

桃園市立中壢商業高級中等學校
綜高三年級　楊雯婷

兩岸線上交易實作
---我的庶民經濟

中壢高商　楊雯婷

介紹順序

一、動機

二、目標

三、過程

四、成果

五、反思

一. 動機

1. 對網路平台交易感興趣
2. 想要增加零用錢收入
3. 喜歡閱讀對岸小說但從台灣買貴2倍
4. 被請託代購台灣小說

二. 學習目標

1. 經營一家網路平台代購商店
2. 學習平台商品行銷
3. 了解平台交易的獲利狀況
4. 了解平台交易的安全性

三. 過程

交易平台抉擇

1. 營業費用
2. 糾紛解決
3. 商品行銷
4. 物流合作

代購流程

1.商品上架
2. 買賣協商
3. 貨物運輸
4.第三方支付

出貨與收款

1. 商品確認
2. 收取尾款
3. 爭議協商

平台抉擇

	閑魚	淘寶
平台免手續費	○	○
官方合作物流 (賣方在中國)	○	✕
免費增加商品 曝光率	○	✕
官方調解法庭	○	✕
不收保證金	○	✕

代購流程

Soft 芝麻信用良好
刚刚来过 台北

¥78 ¥0.01 包邮 1人想要 36浏览

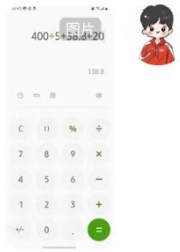
闲鱼交易指南 了解交易指南，更懂闲鱼交易

代购小说丫，只要我买的到的就接，顺丰不让我寄小说，我只能邮局

担保交易

前面是无悔的选择的书费+漫画33、34集的书费+代购费（50以下收10元、100以下收15、200以下收20）

已读



已读

交易成功

评价完成，感谢使用闲鱼~

尾款 ¥78.00

实收款（已到达您的支付宝886****63） ¥78.00

订单编号 2576498295215430800 复制

交易快照 发生交易争议时，可作为判断依据

支付宝交易号 2022041422001182151439382506 复制

查看更多

交易成功

评价完成，感谢使用闲鱼~

代购全高繁体半款 ¥225.00

实收款（已到达您的支付宝886****63） ¥225.00

订单编号 2444164524290918418 复制

交易快照 发生交易争议时，可作为判断依据

支付宝交易号 2022012922001102901442702241 复制

查看更多

商品收取

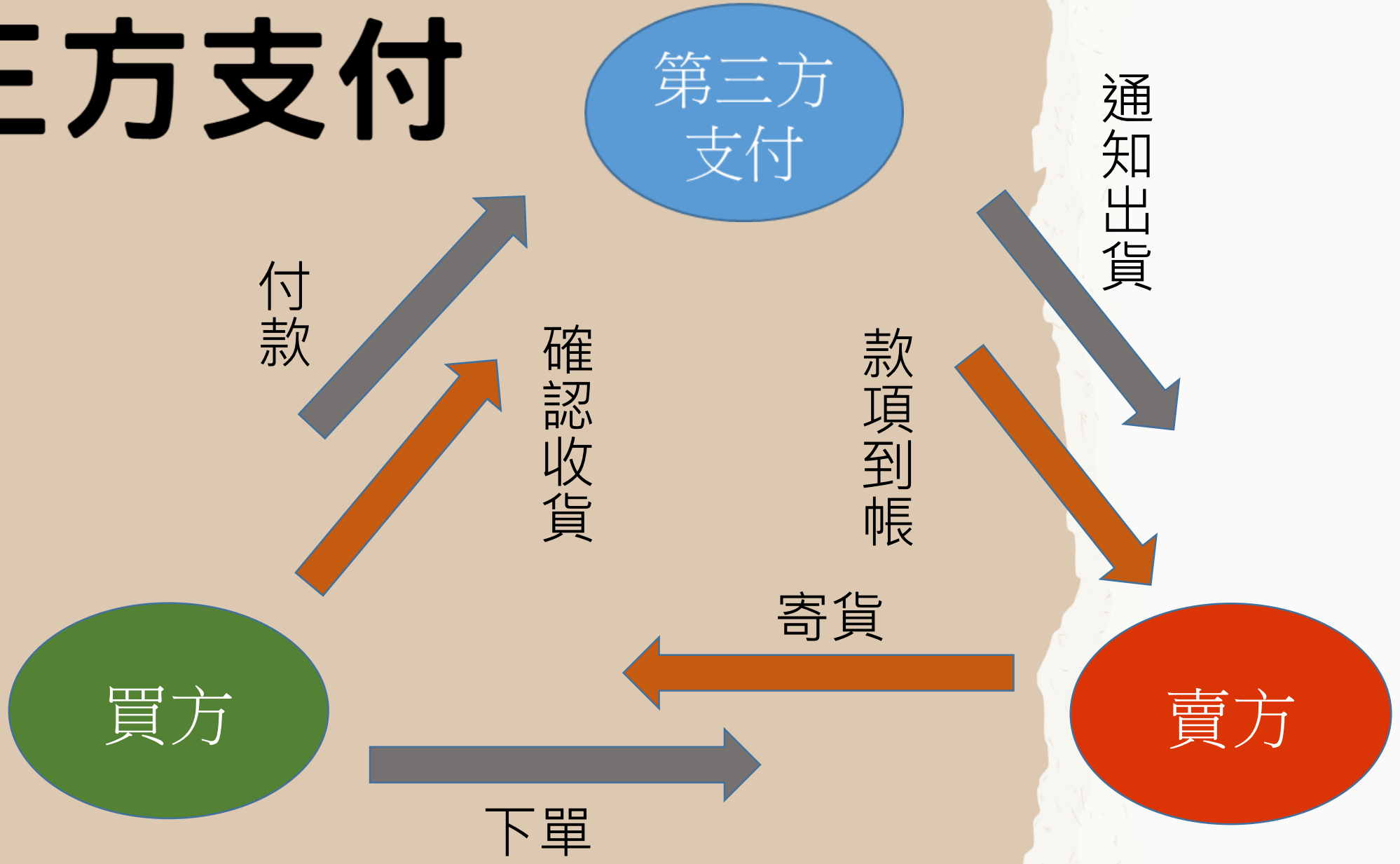
第三方支付

1.閑魚註冊綁支付寶
---實名認證

2.保證交易安全
---過程如右圖

3.沒有超商代碼繳費
---退款麻煩
---收手續費

第三方支付



交易風險

1.未遵守第三方支付交易規則
2.代購收款現狀
3.出貨前已收取半款
4.取消交易收取跑單費

賣東西時先收款

看过简介再拍谢谢
会员名：l***3

¥4500.00
含运费0.00元
广东·深圳

引导您脱离闲鱼平台并且联系客服缴费的都是诈骗行为！

全款提确？

已读

先付4.5k

已读

剩下的等到货再付就行了，可以不

已读

最后麻烦姐妹发个卡面和卡背（不是验尸）只是确认一下

4.5k没问题

出货时会拍打包视频给您

已读

亚洲害羞的汤圆
会员名：t***6

¥70.00
含运费0.00元
北京·北京

你现在就确认收货了吗

嗯

已读

好

是不是还要跟你说要哪家店的？

已读

嗯

新视角家的吧！

已读

好

就这样啦，谢谢啦

已读

買東西時先付款

该用户因违反法规或闲鱼相关规则账号已被处置

刷新

出貨與收款

1.開尾款帖子

2.商品狀況確認

3.確認收貨

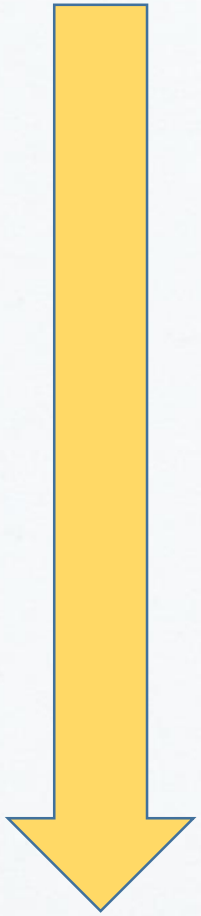
四.
學習成果

綜合損益表

人民幣	2021	2022	2023
銷售額	1125	2320	300
銷售成本	925	1780	230
銷售毛利	200	540	70
包裝成本	0	0	10
營業淨利	200	540	60
外收入	0	1500	0
本期淨利	200	2040	60

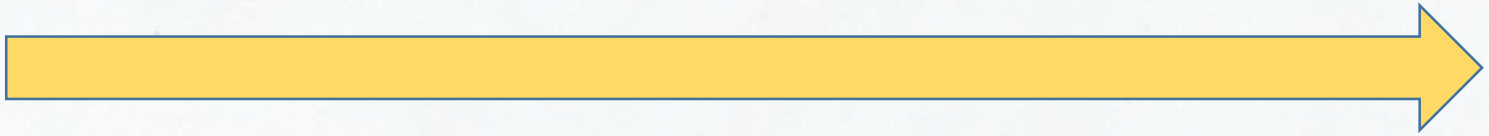
綜合損益表---當年分析

人民幣	2021	2022	2023
銷售額	100%	100%	100%
銷售成本	82%	77%	77%
銷售毛利	18%	23%	23%
包裝成本	0%	0%	3%
營業淨利	18%	23%	20%
外收入	0	65%	0
本期淨利	18%	88%	20%



綜合損益表---連年分析

人民幣	2021	2022	2023
銷售額	100%	206%	13%
銷售成本	100%	192%	13%
銷售毛利	100%	270%	13%
包裝成本	0	0	+10
營業淨利	100%	270%	11%
外收入	0	+1500	0
本期淨利	100%	1020%	11%



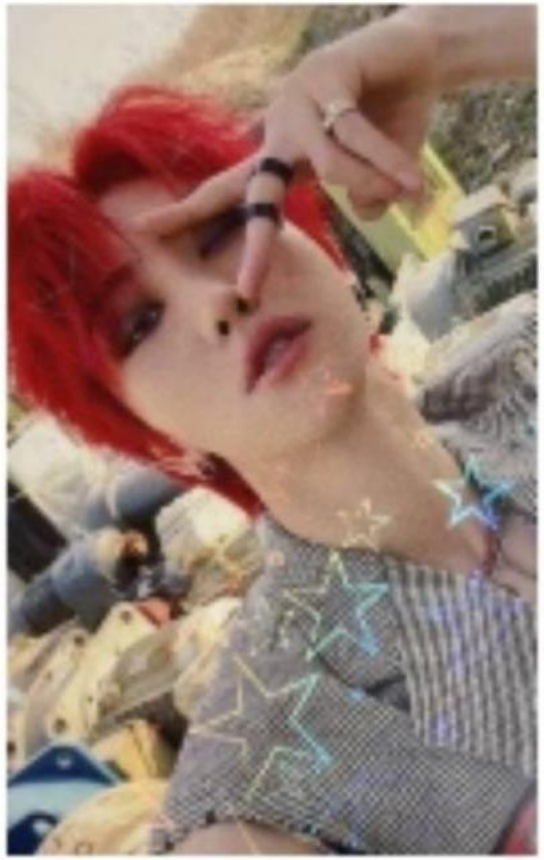
損益歸納

外收入

最大收入，以行銷賺取此費用

淨利

3年下來20%上下



學習成果

1.對於網路商店開設更加上手

---更了解商品上架的審核標準

2.學會記帳與營收分析

---做連續年比較

---了解損益

學習成果

3.學會商品行銷手法

---商品tag

---文案撰寫

4.了解網路交易安全

---第三方支付的意義

---代購交易的風險

五.學習反思

1.代購市場未來評估

---市場競爭壓力變大

---利潤變小

2.認識許多地區的朋友

3.探索未來升學科系

Thank you